Mettez vous dans la peau de dirigeants d'une entreprise qui veulent convaincre que leur projet a un potentiel technique et économique face à 2 investisseurs.

Pour rappel, ces personnes verront vos projets pour la première fois, il est donc essentiel d'être concis et convaincant.

Lors de votre présentation d’une durée maximale de 20min (oral en français ou anglais, slide en anglais), vous devrez détailler les éléments suivants :

- Un résumé de votre projet : par exemple cas d'usage, schéma fonctionnel et les contraintes puis votre réponse technique en mettant l'accent sur les points à haute valeur ajoutée et votre démarche RSE

- Un rappel des éléments déjà développés lors du premier semestre avec les points de vigilance identifiés (ne pas refaire l'exposé du S7, être super concis mais clair sur l'état du projet à l'instant t)

- une présentation de votre business plan

- une conclusion sur votre planning pour finaliser le projet

NB1 : Pour les projets davantage axés sur du développement scientifique (par exemple pour ceux qui choisiraient l'option "decouverte recherche"), imaginez une application possible de votre travail

NB2: Au niveau technique, vous devez avoir une réelle démarche ingénieur en développement avec des chiffres, du vocabulaire précis.